

Taller: EL TRÉBOL DE LAS TIENDAS CON SUERTE

Los 5 pasos para vender más

OBJETIVO:

Reflexionar sobre las 5 fases que posibilitan desarrollar la actividad de venta con mayores garantías de éxito.

Este taller pretende aportar un visión global y ofrecer herramientas, ideas y reflexiones que permitan generar Buena Suerte en el punto de venta, tomando como punto de partida la propia actitud y motivación individual, pasando por la estrategia, la gestión de equipos, el análisis del espacio comercial y su interacción con el cliente, así como la comunicación y las claves de atención al cliente.

DIRIGIDO A:

Encargados del punto de venta, propietarios y gerentes de negocios de Torrent interesados en aplicar estas técnicas en sus empresas o comercios y conseguir progresar como empresarios.

DIAS (4 sesiones):

15, 18, 22 y 25 de JUNIO de 2015

Duración: 10h

HORARIO:

De **14:15 a 16:45h.**

LUGAR:

CASA DE LA DONA

C/ Músico Mariano Puig
Yago, nº 8

COSTE: GRATUITO

para empresarios de
Torrent.

Docente:

Pedro Reig, Director de
Coto Consulting.

PROGRAMA:

Primera sesión: ATENCIÓN AL CLIENTE. “El cliente, ese gran desconocido”. Definir nuestra actitud de venta para ofrecer, conocer, atender y ayudar al cliente.

Segunda sesión: ESTRATEGIA Y MARKETING EN EL PUNTO DE VENTA. La necesidad de enfocarse al mercado y definir nuestra visión y estrategia comercial.

Tercera sesión: MERCHANDISING PRÁCTICO. ENTENDIENDO EL ESPACIO PARA VENDER MÁS. Definición de nuestra gama y surtido, gestión del espacio y detección de los puntos más atractivos para la venta.

Cuarta sesión: EL OTRO ESPACIO. Otras vías para llegar al cliente: e-mail marketing, redes sociales y marketing digital.

¡PLAZAS LIMITADAS POR RIGUROSO ORDEN DE INSCRIPCIÓN!

Interesados enviar ficha de inscripción adjunta cumplimentada.

INFORMATE EN:

IDEA'T, S.A.U. C/ Ramón y Cajal, nº7, 1º, Torrent.

Persona contacto: Carmen Martínez ó Ainoa Palomo

E- mail: ideatenvios@torrent.es

Tel: **96 111 18 68.**