

HABLAR CON PERSUASIÓN

Cómo conectar a través de la palabra



¿No logras convencer a tus clientes?

¿Tienes miedo de hablar en público?

¿Te resulta difícil hablar fluidamente en una entrevista?

¿Te cuesta persuadir a los demás y exponer tus ideas?

¿Quieres lograr mayor éxito personal y profesional?

....entonces ¡no te lo puedes perder!



MANUEL JURADO

Lic. en Ciencias Económicas y Empresariales. Profesor de Oratoria Emocional frente a cámara. Profesor del Curso de Entrenamiento a Tele-operadores. Profesor de Oratoria profesional. 10 y 17 de NOVIEMBRE 2012 CREAMA BENISSA C/ ESCOTO 72 + info 629-026476 www.addkeen.net/proximos_eventos.html







Hablar con persuasión

Cómo conectar a través de la palabra

La capacidad de expresarse con claridad, elocuencia, persuasión y emotividad ante un público numeroso brinda a las personas un sentimiento de seguridad y confianza, una sensación de autoridad que se proyecta en todo su entorno.

Sin duda quien logra una comunicación efectiva y conoce las claves de la motivación de grupos e individuos, **cuenta con una gran ventaja** en el competitivo mundo profesional, empresarial, laboral, social, político, **destacando sobre sus pares.**

Este curso ayudará a impulsar la vida profesional de: comerciales, asesores inmobiliarios, abogados, educadores, jefes de ventas, gerentes, vendedores, relaciones públicas, emprendedores, responsables de recursos humanos, líderes, jefes de grupos y de toda persona que le interese ser escuchada y respetada, conectando con los demás eficazmente.

Temario(*)

- Principios básicos para hablar con persuasión, como lograr el éxito.
- Los puntos mágicos de la oratoria.
- Tipos de miedo a hablar en público (miedo o excitación).
- Cómo resolver el miedo a hablar en publico. Fobia social.
- Ejercicios prácticos para eliminar el miedo. Focusing
- Antes de hablar, cómo comenzar bien.
- La escucha activa. ¿qué significa escuchar? Ejercicios de escucha y atención.
- El lenguaje, elaboración de mensajes. La locución.
- Fases estructurales de la conversación. Sentido del humor.
- El empleo de la voz. La voz y sus secretos, mejorar la entonación.
- Partes del discurso. Cómo prepararlo completamente.
- Lenguaje corporal. Congruencia entre gestos y texto. La escala de credibilidad.
- El estilo. Principios persuasivos. Las palabras claves de la venta.
- Qué es comunicar y lograr que acepten nuestras propuestas.
- Visualización del cliente y el script. Técnicas para lograr cambiar la opinión sin ofender. Fases de la venta. El arte de rematar las ventas.
- Cómo lograr una buen cierre, conclusión efectiva.

(*) Temario estimativo, sujeto a la disponibilidad horaria





Curso Intensivo de Oratoria Emocional

Duración:	9 hs + 1 sesión extra sin cargo (opcional)
Fecha:	10 y 17 de Noviembre 2012
Lugar:	Creama Benissa C/ Escoto 72 - Benissa / Alicante
Horarios:	Sábado 9:30 a 14:00
Coste:	100€ por persona. Descuento especial del 20% si traes un amig@ (€80 por persona)
Plazas:	20 limitadas.
Ponente:	Manuel Jurado Mesa
-	



- + 3ra. SESIÓN ¡GRATIS!
- + GRABACIÓN INDIVIDUAL
- + DVD CON CONTENIDOS DEL CURSO

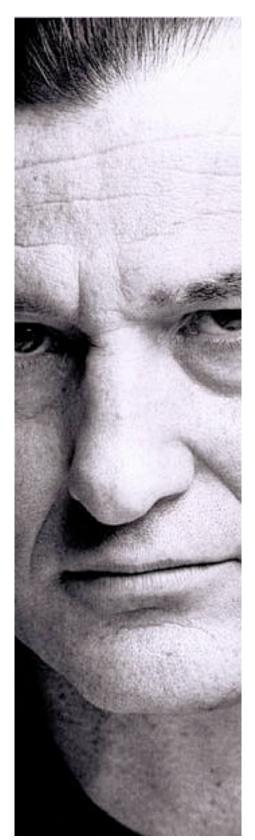
Reserva de plaza o más información:

629-026476 (Verónica)

oratoria@addkeen.net



Manuel Jurado Mesa



Nació en Alicante 1952, hijo de Manuel Jurado Galvez industrial de café y de Josefa Mesa pintora; su abuelo Alfonso Mesa tenia un famoso restaurante en Paris, fue músico, tocaba el contrabajo en la Filarmónica de las Palmas, su tío abuelo José Mesa y Lopez fue el político mas influyente de Islas Canarias, dos veces Alcalde de Las Palmas, Presidente del Cabildo Insular, Diputado en el Congreso, Presidente del Partido Liberal Canario, Decano de Honor del Colegio de Abogados de Las Palmas.

Casado con María Salud Gras Garcia, Licenciada en Educación Física y Deportes y en Educación Primaria, tienen 3 hijos.

Manuel Jurado se licencio en Ciencias Empresariales en ESCE Escuela Superior de Ciencias Empresariales de Alicante (jesuitas).

Años después obtiene la Licenciatura en Ciencias Económicas y Empresariales por la Universidad de ICADE en Madrid.

En la Universidad de Alicante supero los dos años de doctorado estando pendiente de presentar su tesina para el doctorado en Económicas.

Su primer trabajo fue en 1977 como Delegado Provincial de seguros de vida en Union Iberoamericana, organizando la red de ventas y vendiendo seguros de vida.

Se incorpora mas tarde en la empresa familiar de café desde 1979 hasta 1998 como Administrador Gerente. Durante años viaja a Sudamerica, África y toda Europa importando café verde desde los países de origen, viaja y vive en Polonia, Rumania, Angola, República Democrática del Congo, Etiopía, Colombia, Brasil, Panamá, Costa Rica,

Durante 12 años ha trabajado en su despacho profesional contable y fiscal, asesorando a empresas y particulares.

En Alicante fue propietario del restaurante LA CAVA durante 14 años consiguiendo una estrella de la guía Michelin.



Profesor de Contabilidad y Finanzas en ESITE y FUNDESEM impartiendo los cursos de Alta Dirección de Empresas y Contabilidad y Análisis Financiero.

Publica el libro IVA Análisis Practico y Guia de Consulta antes de implantarse el IVA.

En 1999 comienza los estudios de interpretación, en el Teatro Nacional de Timisoara (Rumania) durante un año estudia y trabaja con el profesor universitario y actor George Stana, en Madrid estudia en la Escuela de Juan Carlos Corazza y con Juan Pastor en Estudio Guindalera durante dos años.

Ha actuado en diferentes series de TV: "Compañeros", "Al salir de clase", "Policías", "Luna llena"," El Internado", "Bandolera", etc.

La interpretación y la oratoria son la pasión de su vida, desde hace años imparte curso de oratoria emocional, aplicando las mejores técnicas de interpretación a la oratoria en diferentes instrucciones, entrenando alumnos de varios Masters en las exposiciones de trabajos y proyectos de fin de curso, entrenando a políticos en las ultimas campañas y a todo clase de personas que quieren desarrollar sus habilidades de comunicación, incluyendo la telegenia y el "media training".

Más información en : <u>www.manueljuradomesa.com</u>

Con el apoyo de:







